

„Freiheitliches, selbstbestimmtes Arbeiten
wie ich es bei Diehl tun kann,
ist eines der wichtigsten Dinge für mich.“

MAKE IT WORK



SAFER

Leiter (m/w/d) Produktmanagement Weltraumsysteme

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie stellen Kontakte zu nationalen und internationalen Kunden im Bereich der Raumfahrt und Weltraumsysteme her und pflegen bzw. vertiefen diese. Dabei führen Sie vor Ort detaillierte Produktpräsentationen und Workshops mit den Beschaffungsorganisationen und Streitkräften der potenziellen Kundennationen durch. Sie pflegen mit den beteiligten Akteuren ein gewinnbringendes Netzwerk, führen regelmäßig Fortschrittsgespräche und bauen das Netzwerk zielgerichtet aus.
- Zu Ihren Aufgaben gehört auch die Erstellung strategischer Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie kundenspezifische Marketing- und Vertriebsstrategien. Sie setzen außerdem die strategische Planung mit Marketing, Kampagnen und Akquisitionen von Raumfahrtprogrammen und Projekten um.
- Sie kooperieren mit unseren Bereichen Geschäftsentwicklung, Innovation und Entwicklung, Fertigung und Produktbereichen, die Schnittstellen in Weltraumsysteme haben und führen in dieser spannenden Funktion die strategische Geschäftsfeldentwicklung im Bereich Raumfahrt und Weltraumsysteme unseres Unternehmens. Darüber hinaus repräsentieren Sie unser Unternehmen, den Bereich und Ihre Abteilung auf nationalen und internationalen Messen und Konferenzen.

Das bringen Sie mit:

- Ihr abgeschlossenes ingenieur- oder naturwissenschaftliches Studium mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation sowie Berufserfahrung im Programmmanagement von Raumfahrtprojekten bilden die ideale Voraussetzung für diese Position.
- Sie verfügen darüber hinaus über Führungserfahrung von Teams im Bereich Raumfahrt und Weltraumsysteme und über ein etabliertes Netzwerk im Bereich Raumfahrt zu Forschung und Industrie sowie zu Agenturen und öffentlichen Auftraggebern.
- Idealerweise bringen Sie mehrjährige Erfahrung in der Raumfahrtindustrie oder als Offizier der Bundeswehr im Kontext Weltraum mit.
- Ihre Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift; Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache sind von Vorteil. Eine hohe Eigeninitiative und Motivation sowie Ihre hohe Reisebereitschaft im In- und Ausland runden Ihr Profil ab.

Standort: Überlingen am Bodensee

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

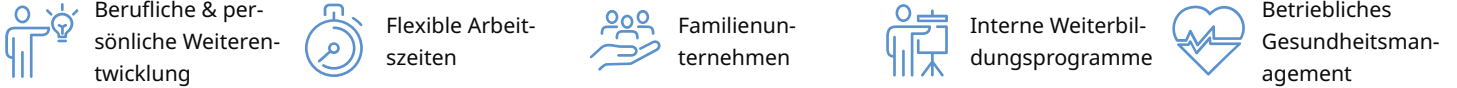
Teilkonzern: Diehl Defence

Start: ab sofort

- Die federführende Erstellung von Angebotsdokumenten und die Beantwortung von Kundenanfragen runden Ihr vielseitiges Aufgabenspektrum ab.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe der Kennziffer 260407. Hinweis: Bewerber (m/w/d) mit einer Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Sollten Sie das wünschen, geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Defence GmbH & Co. KG
Sarah Stengele-Prüser

DIEHL
Defence