

„Besonders interessant ist die **Abwechslung**, die man hat. Es bleibt immer spannend und man hat viele Möglichkeiten sich zu entfalten.“

MAKE IT WORK EFFICIENT



Senior Manager Sales & Projects (m/w/d)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie identifizieren neue Geschäftsbereiche und akquirieren potenzielle neue Kunden in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Sie erstellen eigenständig Angeboten, einschließlich Kalkulation und Vertragsverhandlungen
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen und einschlägigen Branchenveranstaltungen
- Sie verantworten die Auftragsabwicklung und sorgen für die Einhaltung der vertraglich vereinbarten Meilensteine und Lieferfristen
- Sie überwachen und steuern den Projektfortschritt über den gesamten Projektverlauf

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes technisches Studium in den Bereichen Informatik, Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder Vergleichbares mit mehrjähriger Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und/oder Projektmanagement
- Idealerweise haben Sie Erfahrung in Vergabeverfahren öffentlicher Auftraggeber, sowie im Projektgeschäft
- Sie verfügen über verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und lösungsorientiert
- Sie bringen hohe Reisebereitschaft und Flexibilität mit

Standort: Ilmenau (e.sigma Systems - Tochterunternehmen Diehl Defence)

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitsmodus: Hybrides Arbeiten

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Defence

Start: ab sofort

Hinweis: Bewerber (m/w/d) mit einer Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Sollten Sie das wünschen, geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



e.sigma Systems GmbH
Ulrike Rosenbusch
Langwiesener Straße 16, 98693 Ilmenau

DIEHL
Defence