

"I particularly enjoy the **variety**.

Things stay exciting and one has many opportunities to continue growing."

MAKE IT WORK

EFFICIENT



Chargé d'affaires Ventes Internationales

Ce sont vos tâches:

- Effectue des études de marché pour connaître l'environnement dans lequel évolue son entreprise et mesurer la capacité attractive de celle-ci (étude de l'environnement concurrentiel et des clients potentiels).
- Démarche des nouveaux clients, s'assure de la bonne relation entre clients et l'entreprise, être le représentant de Diehl Metering auprès d'eux.
- Fidélise les clients pour que ceux-ci s'intègrent à la stratégie de développement à moyen et long terme.
- Identifie, analyse et candidate aux appels d'offres pour lesquels Diehl Metering peut se positionner.
- Organise et/ou participe à des salons professionnels, des évènements clients, des conférences.

Ce que vous amenez:

- BAC+4/5 avec 3 à 5 ans d'expérience dans le commerce ou la vente.
- Maitrise de la langue anglaise.
- Connaissance et maîtrise des logiciels de Pack-office : Word, Excel, PowerPoint, etc.
- Connaissance approfondie de tous les systèmes AMR, des compteurs d'eau et d'énergie thermique.
- Connaissance du processus de vente et de la stratégie commerciale.
- Capacité à gérer des projets (budget, planification, les délais, etc.).
- Capacité de synthèse et de production de rapports concis.

Localisation: Saint-Louis - France

Niveau d'entrée: Professional

Mode de travail: Travail hybride

Horaires de travail: Temps plein

Relations professionnelles: à durée indéterminée

Entité: Diehl Metering

Début: 29.01.2026

Achieve what matters, with Diehl.



Diehl Metering S.A.S.
Elise De Poorter
67, rue du rhône, 68304 SAINT LOUIS
Tel : +33 (0)3 89 69 54 35
elise.de-poorter@diehl.com

DIEHL
Metering