

„Mir ist wichtig, eine **sinnstiftende Tätigkeit** zu haben, durch die ich einen wertvollen Beitrag zu unserer Sicherheit leisten kann. Deshalb bin ich bei Diehl.“

MAKE IT WORK SAFER



Sales Manager (m/w/d) Luftwaffensysteme

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie stellen Kontakte zu nationalen sowie internationalen Kunden im Bereich Luftwaffensysteme, unter anderem in das BMVg, BAaINBw und zu den Streitkräften her und pflegen bzw. vertiefen diese.
- Dabei führen Sie vor Ort detaillierte Produktpräsentationen und Workshops mit den Beschaffungsorganisationen und Streitkräften der potenziellen Kundennationen durch.
- Anschließend bleiben Sie mit den beteiligten Akteuren in Kontakt und führen regelmäßig Fortschrittsgespräche.
- Sie erstellen zudem Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie kundenspezifische Vertriebsstrategien.
- Die federführende Erstellung von Angebotsdokumenten in enger Zusammenarbeit mit einem Angebotsprojektleiter und die Beantwortung von Kundenanfragen runden Ihr vielseitiges Aufgabenspektrum ab.

Das bringen Sie mit:

- Sie haben mehrjährige Erfahrung im Bereich militärischer Luftfahrt. Idealerweise im Bereich Flugkörper.
- Idealerweise waren Sie Soldat in der Deutschen Luftwaffe und haben bereits Kontakte in den Beschaffungsbehörden.
- Ihr abgeschlossenes Wirtschaftsingenieurstudium oder ein Ingenieurstudium bildet die ideale Voraussetzung für diese Position. (Studium ist jedoch kein Muss)
- Ihre Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift; Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache sind von Vorteil.
- Die Bereitschaft zu Dienstreisen rundet Ihr Profil ab.

Standort: Überlingen

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitsmodus: vor Ort

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Defence

Start: ab sofort

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung unter Angabe der Kennziffer 251247 | 251250! Hinweis: Bewerber (m/w/d) mit einer Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Sollten Sie das wünschen, geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Tarifliche Vergütung



Flexible Arbeitszeiten



Kantine



Betriebliches
Gesundheitsmanagement



Mitarbeiter Rabatte

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Defence GmbH & Co. KG
Jana Weber

DIEHL
Defence