

„Mir ist wichtig, dass wir auch in Zukunft **technologisch führend** bleiben. Deshalb bin ich bei Diehl.“

MAKE IT WORK



Sales Manager (m/w/d) Region: Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen

Das sind Ihre Aufgaben:

1. **End-to-End-Sales:** Vertrieb integrierter Smart-Metering-Lösungen (Hardware, IoT-Konnektivität, digitale Services).
2. **Umsatz- & Margenverantwortung:** Umsetzung der Business-Cases und Steuerung der Wachstumsziele für die zugeordneten Kunden / Region.
3. **Strategische Kundenentwicklung:** Aufbau und Pflege langfristiger Partnerschaften im direkten und indirekten Vertrieb.
4. **Market Intelligence:** Analyse von Kundenbedarfen, Markttrends und Wettbewerb zur Ableitung von Strategien.
5. **Bid- & Go-to-Market:** Angebotsmanagement, Ausschreibungsbearbeitung in Zusammenarbeit mit dem Bid & Order Management sowie Einführung neuer Produkte/Services in Zusammenarbeit mit Portfolio Management.

Das bringen Sie mit:

6. **Berufsausbildung oder Studium:** Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder Studium, vorzugsweise in der Fachrichtung Ingenieurwesen oder Wirtschaft.
7. **Berufserfahrung:** Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb komplexer End-to-End-Lösungen, insbesondere Software und digitale Services in Kombination mit Hardware.
8. **Vertriebskompetenz:** Nachweisbare Expertise im Projektvertrieb sowie in der Entwicklung kundenspezifischer Lösungen.
9. **Verhandlungssicherheit:** Erfahrung mit komplexen Verträgen und Ausschreibungen im B2B- sowie öffentlichen Umfeld.
10. **Sprach- und Kommunikationsstärke:** Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie ausgeprägte Präsentations- und Argumentationsfähigkeit.

Standort: Deutschlandweit

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitsmodus: Remote Arbeiten

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Metering

Start: 01.02.2026

Hinweis: Bewerber (m/w/d) mit einer Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Sollten Sie das wünschen, geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Berufliche & persönliche Weiterentwicklung



Flexible Arbeitszeiten



Onboarding-Programm



Familienunternehmen



Interne Weiterbildungsprogramme

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Metering GmbH
Maria Zischler
Tel: +49 981 1806-528

DIEHL
Metering