

„Bei Diehl verbinden wir Tradition mit Innovation, um für unsere Kunden **nachhaltige Lösungen** anzubieten.“

MAKE IT WORK SMARTER



Sales Manager (m/w/d)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von Messgeräten zur Verbrauchsmessung sowie Lösungssystemen zur Übertragung dieser Werte im Bereich der thermischen Energieversorgung.
- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten und deren Nachverfolgung.
- Akquisition von Neukunden und Erweiterung der Geschäftsaktivitäten bei Bestandskunden.
- Abwicklung von Auftragsverhandlungen mit anschließender Aufbereitung zur Auftragssystemerfassung.
- Mäßige Reisetätigkeit im Inland.

Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine technische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen (HTL oder äquivalente Erfahrung) und konnten bereits erste Erfahrungen als Sales Manager (m/w/d) sammeln.
- Sie haben Spaß daran Beziehungen aufzubauen und neue Chancen zu generieren.
- Sie verfügen über die Fähigkeit, technische Konzepte zu verstehen und diese effektiv an Kunden zu kommunizieren.
- Sie sind kommunikations- und kontaktfreudig und verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sie verfügen über Kenntnisse in MS Office und Salesforce (CRM-Software).

Standort: Wien

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Berufserfahrung wünschenswert

Arbeitsmodus: Hybrides Arbeiten

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Metering

Start: ab sofort

Die Position ist - je nach Berufserfahrung- mit bis zu 4.500 EUR brutto / mtl. auf Basis Vollzeit, d.h. 38,5h / wöchentlich, zuzüglich Prämien, vorgesehen.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:

-  Gute Verkehrsanbindung
-  Flexible Arbeitszeiten
-  Onboarding-Programm
-  Interne Weiterbildungsprogramme
-  Essenszulage

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Metering
Maria Zischler
Tel. +49 981 1806-528

DIEHL
Metering