

„Mir ist wichtig, eine **sinnstiftende Tätigkeit** zu haben, durch die ich einen wertvollen Beitrag zu unserer Sicherheit leisten kann. Deshalb bin ich bei Diehl.“

MAKE IT WORK SAFER



Vertrieb im Bereich Unbemannte Systeme - 250297

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie sind für die Akquisition sowohl in bekannten Märkten als auch in der Erschließung von neuen Märkten in der Projektlinie Unbemannte Systeme mit dem Fokus Unbemannte Landfahrzeuge verantwortlich.
- Sie beteiligen sich aktiv an der Strategieentwicklung des Teams und sind im Nachgang hauptverantwortlich für die Umsetzung der Vertriebsstrategie.
- Sie erstellen strategische Analysen des Marktes bzw. Kooperationsstrategien.
- Sie präsentieren unsere Produkte dem Kunden auf Messen und bei Demonstrationen. Im Vorfeld unterstützen Sie dazu die Projektleiter bei der Planung von Messen und Demonstrationen.
- Sie sind in der Lage, das von Ihnen gesammelte Feedback der Kunden zu unseren Produkten, in neue Anforderungen zu übertragen.
- Reisetätigkeiten mit dem Schwerpunkt Deutschland und Europa und strategischen Partnern gehören ebenso zu Ihrem Tätigkeitsfeld wie das Repräsentieren unseres Unternehmens auf Messen sowie Konferenzen im In- und Ausland.

Das bringen Sie mit:

- Sie haben bestenfalls ein abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Ingenieurwissenschaften oder ähnlichem.
- Zudem besitzen Sie bereits Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Marketing, idealerweise im wehrtechnischen Bereich.
- Ihre sehr guten Englischkenntnisse können Sie gekonnt einsetzen.
- Ihr Profil wird abgerundet durch Reisebereitschaft sowie Kommunikationsfähigkeit und schnittstellenübergreifendes Denken.

Standort: Röthenbach an der Pegnitz

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Defence

Start: ab sofort

Hinweis: Bewerber (m/w/d) mit einer Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Sollten Sie das wünschen, geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Firmenrad



Tarifliche Vergütung



Flexible Arbeitszeiten



Betriebliche Altersvorsorge



Betriebliches Gesundheitsmanagement

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Defence GmbH & Co. KG
Heike Letz
Fischbachstraße 16, 90552 Röthenbach a.d. Pegnitz
Tel.: +49 911 957-2415
heike.letz@diehl-defence.com

DIEHL
Defence