

"It is important to me to drive innovative technologies which **make our world safer**.
That's why I am with Diehl."

MAKE IT WORK



Mitarbeiter (m/w/d) International Sales (Lateinamerika, Spanien und Portugal)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen den Regionalleiter und die Länderbeauftragten bei sämtlichen Vertriebsaktivitäten mit Schwerpunkt auf der aktiven Begleitung und Koordination der im Haus initiierten Aktivitäten.
- Sie haben Interesse daran, mit zunehmender Kenntnis der Länder in der Region und deren Besonderheiten auch die Länderverantwortung für Vertriebsaktivitäten zu übernehmen, einschließlich der notwendigen Reisen im In- und Ausland, und vertreten den Regionalleiter und die Länderbeauftragten bei internen Tagungen und Besprechungen.
- Sie beschaffen, verwalten und analysieren Informationen der Region und pflegen das interne Netzwerk in der Firma. Weiterhin unterstützen Sie bei Themen rund um Vertragsgestaltung und Corporate Compliance Richtlinien.
- Zu Ihrer Aufgabe gehört außerdem die Pflege von Datenbanken und die Recherche in internationalen Online-Vergabeplattformen.
- Darüber hinaus betreuen Sie Delegationen und unterstützen bei Veranstaltungen.

Das bringen Sie mit:

- Sie bringen idealerweise ein wirtschafts- oder ingenieurwissenschaftliches Studium mit und verfügen über Berufserfahrung im Vertrieb.
- Sie besitzen zudem ein gutes technisches Verständnis und ausgeprägte analytische Fähigkeiten.
- Sie stellen sich den beruflichen Herausforderungen, sind extrovertiert, bringen Reisebereitschaft mit, packen an und sind lösungsorientiert
- Außerdem zeichnet sich Ihre Person durch eine hohe Kommunikationsfähigkeit, Durchsetzungsstärke, Organisationstalent und selbständiges Arbeiten aus.
- Abgerundet wird Ihr Profil durch gute Englisch- Spanisch- und/oder Portugiesisch-Kenntnisse in Wort und Schrift sowie durch Ihre Affinität zu IT und Medien.

Standort: Überlingen am Bodensee

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Defence

Start: 01.07.2025

Hinweis: Bewerber (m/w/d) mit einer Schwerbehinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt behandelt. Sollten Sie das wünschen, geben Sie bitte dazu – auf freiwilliger Basis – Ihren SB-Status bei Ihrer Bewerbung an.

Das sind Ihre möglichen Vorteile:

-  Berufliche & persönliche Weiterentwicklung
-  Flexible Arbeitszeiten
-  Familienunternehmen
-  Interne Weiterbildungsprogramme
-  Betriebliches Gesundheitsmanagement

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Defence GmbH & Co. KG
Sarah Stengele-Prüser
Tel. +49 7551 89-2301

DIEHL
Defence