

"Mir ist wichtig, für ein Unternehmen zu arbeiten,
bei dem ich **wirklich etwas bewegen kann**.
Deshalb bin ich bei Diehl."

MAKE IT HAPPEN WORK



Referent (m/w/d) Business Development – Future Business

Das sind Ihre Aufgaben:

- Die Identifikation und Analyse neuer Geschäftsfelder im Bereich Verteidigungstechnik gehört zu Ihren Kernaufgaben.
- Sie verantworten dabei den Auf- und Ausbau von Expertenwissen in Bezug auf neue Produkt- und Geschäftsbereiche.
- Darüber hinaus erstellen Sie 360-Grad-Analysen zu Markt, Kunde und Wettbewerb als Entscheidungsgrundlage für die Unternehmensleitung.
- Dazu gehören auch Identifikation, Analyse und Aufbau strategischer Partnerschaften sowie die Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Erreichung der Unternehmensziele.

Das bringen Sie mit:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium sowie Berufserfahrung in der Strategieberatung und/oder im Bereich strategische Geschäftsentwicklung bieten die idealen Voraussetzungen für diese Position.
- Sie überzeugen durch Ihr unternehmerisches und marktorientiertes Denken und Handeln, durch Ihre starken analytischen und konzeptionellen Fähigkeiten sowie durch Ihre Erfahrungen im (Multi-)Projekt und Stakeholder Management.
- Durchsetzungsvermögen und die Fähigkeit, Themen auf Führungsebene zu diskutieren und zu koordinieren gehören zu Ihren Stärken.
- Darüber hinaus bringen Sie idealerweise Kenntnisse zu Aufgaben und Aufgabenverteilung in militärischen Organisationen mit.
- Eine proaktive, kommunikative und teamorientierte Persönlichkeit rundet Ihr Profil ab.

Standort: Überlingen am Bodensee

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Defence

Start: ab sofort

Das sind Ihre möglichen Vorteile:

-  Tarifliche Vergütung
-  Flexible Arbeitszeiten
-  Familienunternehmen
-  Interne Weiterbildungsprogramme
-  Betriebliches Gesundheitsmanagement

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Defence GmbH & Co. KG
Alissa Lehmann

DIEHL
Defence