

"Mir ist wichtig, für ein Unternehmen zu arbeiten,
bei dem ich **wirklich etwas bewegen** kann.
Deshalb bin ich bei Diehl."

MAKE IT WORK HAPPEN



Area Sales Manager (m/w/d) Italien

Das sind Ihre Aufgaben:

- Als Mitglied unseres Inhouse-Sales-Teams sind Sie maßgeblich für die Vermarktung und den Vertrieb unserer Messing-Halbzeuge für die Region Italien verantwortlich.
- Sie sind für die Angebotserstellung und -verfolgung, sowie die Klärung technischer Details, Logistik und die fachliche Kundenberatung zuständig.
- Sie analysieren kundenspezifische Anforderungen, erarbeiten optimale Lösungskonzepte und besuchen unsere Kunden vor Ort.
- Sie arbeiten bei der Realisierung unserer Wachstumsprojekte maßgeblich mit.
- Sie tragen zusammen mit dem Customer Service Center die Verantwortung für unsere langfristigen Kundenbeziehungen.

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder über eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie konnten bereits einschlägige Berufserfahrung im Vertriebsumfeld eines Industrieunternehmens sammeln.
- Kundenorientierung und ein starker Wille zur erfolgreichen Vertriebsarbeit setzen wir voraus.
- Sie sind kommunikations- und durchsetzungsfähig, flexibel und haben ein Talent zur Selbstorganisation.
- Ihre IT-Affinität sowie Ihre Reisebereitschaft und Ihre verhandlungssicheren Italienisch- sowie Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Standort: Röthenbach a.d. Pegnitz

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Metall

Start: ab sofort

Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Berufliche & persönliche Weiterentwicklung



Tarifliche Vergütung



Flexible Arbeitszeiten



Onboarding-Programm



Familienunternehmen

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



Diehl Brass Solutions Stiftung & Co. KG
Christian Oschütz
Heinrich-Diehl-Straße 9, 90552 Röthenbach a.d. Pegnitz
Tel: +49 911/ 5704-541

DIEHL
Metall