

„Freiheitliches, selbstbestimmtes Arbeiten
wie ich es bei Diehl tun kann,
ist eines der wichtigsten Dinge für mich.“

MAKE IT WORK



SAFER

Key Account Manager (m/w/d) int./nat. IR-Technologie

Das sind Ihre Aufgaben:

- Nationaler und internationaler Vertrieb von Produkten aus dem Bereich Programme (IR-Module und Wärmebildgeräte)
- Betreuung von militärischen und zivilen Kunden sowie Schaffung neuer Kontakte im In- und Ausland
- Marktbeobachtungen sowie Einschätzung von Veränderungen und Perspektiven in den relevanten Regionen und Märkten
- Bewertung von Kundenanforderungen für mögliche Produktentwicklungen und –anpassungen
- Erstellen von Angeboten für Standardprodukte und kundenspezifische Entwicklungen
- Verfolgung von Angeboten bis zur Auftragserteilung und Übergabe zur Umsetzung in die Organisation
- Teilnahme auf Messen und Ausstellungen sowie Präsentation der Produkte vor Ort

Das bringen Sie mit:

- Physikstudium (Master/Diplom) oder vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte im Bereich Infrarot-Technologie, Optronik oder Sensorik
- Überzeugende Präsentation von technisch komplexen Sachverhalten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Einstiegslevel: Direkteinstieg - Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Arbeitsverhältnis: unbefristet

Teilkonzern: Diehl Defence

Start: ab sofort

Das sind Ihre möglichen Vorteile:



Berufliche & persönliche Weiterentwicklung



Tarifliche Vergütung



Flexible Arbeitszeiten



Homeoffice



Kantine

Mach bei Diehl, was dir wichtig ist.



AIM Infrarot-Module GmbH
Cornelia Reisser
Theresienstraße 2, 74072 Heilbronn
D: Tel.: +49 7131 6212 692

DIEHL
Defence